

## «Путь к успеху: «Как создать свой бизнес?»»

*Начиная собственный бизнес необходимо учитывать востребованность предоставляемых услуг или предлагаемого товара на потребительском рынке.*



### Критерии своего успешного бизнеса:

1. Бизнес может быть успешным, только если он подходит именно вам, если занятие этим делом не является обузой и тяжелой необходимостью. Вид деятельности должен быть интересным и понятным, иначе путь к успеху будет длинным и трудным.
2. Вторым критерием служит соответствие характера, присущего человеку, и характера, требуемого для бизнеса.
3. Третий критерий – это наличие нужной команды. Ведь заниматься бизнесом в одиночку практически невозможно. Сначала нужно решить с кем, а потом уже решать, чем именно. Надежные партнеры – это половина успеха, а отсутствие подходящего напарника может разрушить все намеченные планы.
4. Четвертый критерий – это анализ существующего рынка. Необходимо определить потребность в товаре или услугах на рынке. Ведь даже самые замечательные идеи и предложения могут оказаться невостребованными.
5. Следующее требование - тщательное и вдумчивое ознакомление с положением законодательства по предполагаемому виду бизнеса, необходимость разрешительных документов, условия налогообложения. Пренебрежение этими требованиями или невозможность их соблюдать в полной мере может обернуться тяжелыми финансовыми потерями вместо ожидаемой прибыли.
6. И последнее в этом списке условие, которое, очень часто не даёт воплотить в жизнь все остальные. Это наличие материальных возможностей, так называемого стартового капитала. Он необходим для приобретения требуемого оборудования и сырья, аренды помещения, получения разрешительных документов и т.д. Для различных видов деятельности объемы вложений на старте очень сильно отличаются, поэтому размер инвестиций ограничивает возможности начинающего бизнесмена, но не уничтожает их полностью.

